

## TECHNICO-COMMERCIAL LOCATION TP (H/F)

### TYPE DE CONTRAT

CDI

### SECTEUR

Vente/Commerce

### LOCALISATION

Martinique



### LE POSTE

Votre mission : Assurer le développement de la location de matériels TP auprès d'une clientèle de professionnels dans le respect des engagements de l'entreprise (qualité d'accueil, réactivité et efficacité).

Dans ce contexte, vous devrez :

- Mettre en œuvre l'activité de vente itinérante
- Prospecter la clientèle et développer de nouvelles opportunités de commercialisation
- Identifier le besoin du client, le conseiller et répondre à sa demande
- Effectuer les rendez-vous clients et assurer la gestion intégrale du cycle de vente
- Anticiper les besoins de la clientèle en assurant des tours de parcs réguliers chez le client
- Conseiller le client et effectuer les préconisations techniques
- Fidéliser votre portefeuille clients
- Mettre en place avec la direction les actions commerciales et marketing
- Garantir un suivi régulier de l'activité (reporting, actions de démarchage, suivi client, devis en cours, etc.).

### VOTRE PROFIL

Titulaire d'une formation supérieure BAC +2 à dominante commerciale, vous justifiez d'une première expérience de 2 à 3 ans réussie sur une fonction similaire.

Commerçant aguerri de la vente itinérante en B to B, vous êtes idéalement issu du secteur automobile.

Homme/Femme de challenge, pugnace et force de proposition, vous avez à cœur d'accompagner et de satisfaire votre clientèle.

Motivation, enthousiasme, dynamisme, esprit d'équipe, sens client et passion du Commerce vous caractérisent,

Transmettez-nous votre candidature !

Le poste basé en Martinique est à pourvoir immédiatement.

#### **NIVEAU D'ÉTUDE**

Bac +2

#### **TYPE DE CONTRAT**

CDI

#### **LIEU DE TRAVAIL**

Le Lamentin

Envoyez votre candidature à : [mc@equiprh.com](mailto:mc@equiprh.com)